

ABSTRAK

Mahayana, Made Nikko (2023), *Pengaruh Perputaran Piutang, Pertumbuhan Penjualan, Leverage dan Ukuran Perusahaan terhadap Profitabilitas Perusahaan (Studi pada PT Pos Indonesia (Persero) Wilayah Regional 6 Makassar)*. Tesis, Ilmu Manajemen, Universitas Pendidikan Ganesha.

Tesis ini sudah disetujui dan diperiksa oleh Pembimbing I: Dr. Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak dan Pembimbing II: Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D

Kata-kata kunci: perputaran piutang, pertumbuhan penjualan, *leverage* dan ukuran perusahaan, profitabilitas.

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh, yaitu: (1) perputaran piutang, pertumbuhan penjualan, *leverage* dan ukuran perusahaan terhadap profitabilitas. Teknik penentuan sampel yang digunakan *purposive sampling* dan didapatkan 34 kantor dimana hanya menggunakan Kantor Cabang yang ada di Wilayah Regional 6 Makassar. Metode analisis data yang digunakan adalah analisis regresi linier berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa: (1) Secara parsial perputaran piutang berpengaruh positif terhadap profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (2) Secara parsial pertumbuhan penjualan berpengaruh positif terhadap profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (3) Secara parsial *leverage* berpengaruh secara negatif terhadap profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (4) Secara parsial ukuran perusahaan berpengaruh positif terhadap variabel profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (5) Secara simultan terdapat pengaruh yang signifikan antara perputaran piutang, pertumbuhan penjualan, *leverage* dan ukuran perusahaan terhadap profitabilitas.

ABSTRACT

Mahayana, Made Nikko (2023), *The Influence of Accounts Receivable Turnover, Sales Growth, Leverage and Company Size on Company Profitability (Study at PT Pos Indonesia (Persero) Regional 6 Makassar)*. Thesis, Management Science, Ganesha University of Education.

This thesis has been approved and examined by Supervisor I: Dr. Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak and Supervisor II: Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D

Keywords: accounts receivable turnover, sales growth, leverage and company size, profitability.

This study aims to test and analyze the influence, namely: (1) accounts receivable turnover, sales growth, leverage and company size on profitability. The sampling technique used was purposive sampling and 34 offices were obtained which only used branch offices in Regional 6 Makassar. The data analysis method used is multiple linear regression analysis. The results of the study show that: (1) Partially, receivables turnover has a positive effect on profitability at branch offices in the regional 6 area of Makassar; (2) Partially, sales growth has a positive effect on profitability at branch offices in regional 6 Makassar; (3) Partially, leverage has a negative effect on profitability at branch offices in the regional 6 area of Makassar; (4) Partially, company size has a positive effect on profitability variables at branch offices in the regional 6 area of Makassar; (5) Simultaneously there is a significant influence between accounts receivable turnover, sales growth, leverage and company size on profitability.

