

**PENGARUH PERPUTARAN PIUTANG,
PERTUMBUHAN PENJUALAN, *LEVERAGE* DAN
UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP
PROFITABILITAS PERUSAHAAN
(Studi pada PT Pos Indonesia (Persero)
Wilayah Regional 6 Makassar)**



**PROGRAM STUDI ILMU MANAJEMEN
PASCASARJANA
UNIVERSITAS PENDIDIKAN GANESHA
2023**

**PENGARUH PERPUTARAN PIUTANG,
PERTUMBUHAN PENJUALAN, *LEVERAGE* DAN
UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP
PROFITABILITAS PERUSAHAAN
(Studi pada PT Pos Indonesia (Persero)
Wilayah Regional 6 Makassar)**



**PROGRAM STUDI ILMU MANAJEMEN
PASCASARJANA
UNIVERSITAS PENDIDIKAN GANESHA
2023**



PENGARUH PERPUTARAN PIUTANG, PERTUMBUHAN
PENJUALAN, *LEVERAGE* DAN UKURAN PERUSAHAAN
TERHADAP PROFITABILITAS PERUSAHAAN
(Studi pada PT Pos Indonesia (Persero)
Wilayah Regional 6 Makassar)

TESIS

Diajukan kepada

Universitas Pendidikan Ganesha
untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Memperoleh Gelar Magister Manajemen
Program Studi S2 Ilmu Manajemen

oleh

MADE NIKKO MAHAYANA

NIM 2129131012

PROGRAM STUDI ILMU MANAJEMEN
PASCASARJANA
UNIVERSITAS PENDIDIKAN GANESHA
2023

Tesis oleh Made Nikko Mahayana ini telah diperiksa dan disetujui untuk
Mengikuti ujian tesis.

Singaraja, 23 Januari 2023

Pembimbing I



Dr. Ni Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak

NIP 197210202010122000

Pembimbing II



Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D

NIP 198002172002122001

Tesis oleh Made Nikko Mahayana ini telah dipertahankan di depan tim penguji dan dinyatakan diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Magister Manajemen di Program Studi Ilmu Manajemen, Pascasarjana, Universitas Pendidikan Ganesha.

Disetujui pada tanggal: 23 Januari 2023

oleh

Tim Penguji



Ketua (Dr. Ni Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak)

NIP. 197210202010122000



Anggota (Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D)

NIP. 198002172002122001



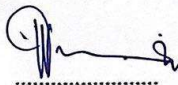
Anggota (Dr. Fridayana Yudiaatmaja, M. Sc)

NIP. 197404122010121001



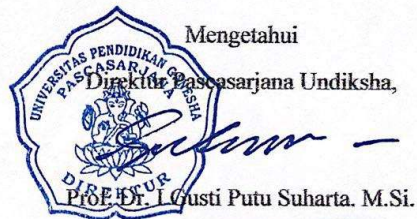
Anggota (Dr. Ni Made Ary Widiastini, SST.Par., M.Par)

NIP. 198104162005012002



Anggota (Dr. Ni Made Suci, M. Si)

NIP. 196810291993032001

Mengetahui
Direktur Pascasarjana Undiksha,

PROF. L. Gusti Putu Suharta. M.Si.

NIP 196212151988031002

LEMBAR PERNYATAAN

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa tesis yang saya susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Magister Manajemen dan Pascasarjana Universitas Pendidikan Ganesha seluruhnya merupakan hasil karya saya sendiri. Bagian-bagian tertentu dalam penulisan tesis yang saya kutip dari hasil karya orang lain telah dituliskan sumbernya secara jelas dan sesuai dengan norma, kaidah, serta etika akademis.

Apabila dikemudian hari ditemukan seluruh atau sebagian tesis ini bukan hasil karya saya sendiri atau adanya plagiat dalam bagian-bagian tertentu, saya bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang saya sandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku di wilayah Negara Kesatuan Republik Indonesia.

Singaraja, 23 Januari 2023

Yang memberi pernyataan,



Made Nikko Mahayana

ABSTRAK

Mahayana, Made Nikko (2023), *Pengaruh Perputaran Piutang, Pertumbuhan Penjualan, Leverage dan Ukuran Perusahaan terhadap Profitabilitas Perusahaan (Studi pada PT Pos Indonesia (Persero) Wilayah Regional 6 Makassar)*. Tesis, Ilmu Manajemen, Universitas Pendidikan Ganesha.

Tesis ini sudah disetujui dan diperiksa oleh Pembimbing I: Dr. Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak dan Pembimbing II: Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D

Kata-kata kunci: perputaran piutang, pertumbuhan penjualan, *leverage* dan ukuran perusahaan, profitabilitas.

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh, yaitu: (1) perputaran piutang, pertumbuhan penjualan, *leverage* dan ukuran perusahaan terhadap profitabilitas. Teknik penentuan sampel yang digunakan *purposive sampling* dan didapatkan 34 kantor dimana hanya menggunakan Kantor Cabang yang ada di Wilayah Regional 6 Makassar. Metode analisis data yang digunakan adalah analisis regresi linier berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa: (1) Secara parsial perputaran piutang berpengaruh positif terhadap profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (2) Secara parsial pertumbuhan penjualan berpengaruh positif terhadap profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (3) Secara parsial *leverage* berpengaruh secara negatif terhadap profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (4) Secara parsial ukuran perusahaan berpengaruh positif terhadap variabel profitabilitas pada Kantor Cabang yang ada di wilayah regional 6 Makassar; (5) Secara simultan terdapat pengaruh yang signifikan antara perputaran piutang, pertumbuhan penjualan, *leverage* dan ukuran perusahaan terhadap profitabilitas.

ABSTRACT

Mahayana, Made Nikko (2023), *The Influence of Accounts Receivable Turnover, Sales Growth, Leverage and Company Size on Company Profitability (Study at PT Pos Indonesia (Persero) Regional 6 Makassar)*. Thesis, Management Science, Ganesha University of Education.

This thesis has been approved and examined by Supervisor I: Dr. Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak and Supervisor II: Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D

Keywords: accounts receivable turnover, sales growth, leverage and company size, profitability.

This study aims to test and analyze the influence, namely: (1) accounts receivable turnover, sales growth, leverage and company size on profitability. The sampling technique used was purposive sampling and 34 offices were obtained which only used branch offices in Regional 6 Makassar. The data analysis method used is multiple linear regression analysis. The results of the study show that: (1) Partially, receivables turnover has a positive effect on profitability at branch offices in the regional 6 area of Makassar; (2) Partially, sales growth has a positive effect on profitability at branch offices in regional 6 Makassar; (3) Partially, leverage has a negative effect on profitability at branch offices in the regional 6 area of Makassar; (4) Partially, company size has a positive effect on profitability variables at branch offices in the regional 6 area of Makassar; (5) Simultaneously there is a significant influence between accounts receivable turnover, sales growth, leverage and company size on profitability.



PRAKATA

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas anugrah-Nya, sehingga tesis yang berjudul: “Pengaruh Perputaran Piutang, Pertumbuhan Penjualan, *Leverage* dan Ukuran Perusahaan terhadap Profitabilitas Perusahaan (Studi pada PT Pos Indonesia (Persero) Wilayah Regional 6 Makassar)”, dapat diselesaikan sesuai dengan yang direncanakan.

Tesis ini ditulis untuk memenuhi salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Magister Manajemen Pascasarjana Universitas Pendidikan Ganesha pada Program Studi S2 Ilmu Manajemen. terselesaikannya tesis ini telah banyak memperoleh uluran tangan dari berbagai pihak. Untuk itu, ijin penulis menyampaikan terima kasih dan penghargaan kepada pihak-pihak berikut.

1. Dr. Kadek Sinarwati, S.E., M.Si., Ak sebagai pembimbing I yang telah dengan sabar membimbing, mengarahkan, dan memberikan motivasi yang demikian bermakna, sehingga penulis mampu melewati berbagai hambatan dalam perjalanan studi dan penyelesaian tesis ini;
2. Putu Indah Rahmawati, SST.Par., M.Bus., Ph.D sebagai pembimbing II, yang dengan gaya dan pola komunikasi yang khas, telah melecut semangat, motivasi, dan harapan penulis selama penelitian dan penulisan naskah laporan tesis ini, sehingga tesis ini dapat terwujud dengan baik sesuai harapan;
3. Dr. Fridayana Yudiaatmaja, M.Sc, Dr. Ni Made Ary Widiastini, SST.Par., M.Par dan Dr. Dra. Ni Made Suci, M.Si sebagai penguji yang telah banyak memberikan masukan-masukan yang bermanfaat untuk penyempurnaan tesis ini;
4. Senior Manager Enterprise Regional 6 Makassar yang telah memberikan izin dan bantuan administratif sehingga penulis memperoleh kesempatan melanjutkan studi dan menyelesaikan tesis ini;
5. Koordinator Program Studi S2 Ilmu Manajemen dan staf dosen pengajar yang telah banyak membantu dan memotivasi penulis selama penyusunan tesis ini;

6. Direktur Pascasarjana Undiksha dan staf, yang telah banyak membantu selama penulis menyelesaikan tesis ini;
7. Rektor Universitas Pendidikan Ganesha, yang telah memberikan bantuan secara moral dan memfasilitasi berbagai kepentingan penulis dalam menyelesaikan tesis ini;
8. Rekan-rekan seangkatan di Program Studi S2 Ilmu Manajemen yang dengan karakternya masing-masing telah banyak berkontribusi membentuk kedirian penulis selama menjalani studi dan penyelesaian tesis ini;
9. I Wayan Yudana dan Luh Putu Rustini Eka Wardani selaku orang tua penulis, yang telah banyak membantu secara material dan moral selama penyelesaian tesis ini.

Semoga semua bantuan yang telah mereka berikan dalam menyelesaikan studi ini, mereka diberkati imbalan yang sepadan oleh Tuhan Yang Maha Esa, kesehatan, dan keharmonian dalam menjalani kehidupan.

Penulis menyadari bahwa tesis ini belum sempurna. Namun, kehadirannya dalam konstelasi masyarakat akademis akan menambah perbendaharaan ilmu dalam perkembangan ilmu pengetahuan. Semoga tesis ini bermanfaat bagi masyarakat akademis, terutama mereka yang menyatakan diri bernaung di bawah kebesaran panji-panji pendidikan.

Denpasar, 23 Januari 2023

Penulis

DAFTAR ISI

(halaman)

ABSTRAK	i
KATA PENGANTAR	iii
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL.....	vi
DAFTAR GAMBAR	vii
DAFTAR LAMPIRAN.....	viii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Penelitian	1
1.2. Identifikasi Masalah	10
1.3. Rumusan Masalah	10
1.4. Tujuan Penelitian.....	11
1.5. Manfaat Penelitian.....	11
1.6. Penjelasan Istilah	12
1.7. Rencana Publikasi.....	14
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	15
2.1. Kajian Teori.....	15
2.2. Kajian Hasil Penelitian yang Relevan	32
2.3. Kerangka Berfikir	39
2.4. Hipotesis Penelitian	40
BAB III METODE PENELITIAN.....	42
3.1. Jenis Penelitian	42
3.2. Populasi dan Sampel Penelitian.....	42
3.3. Waktu Penelitian.....	43
3.4. Prosedur Penelitian	43
3.5. Variabel Penelitian	44
3.6. Teknik Pengumpulan Data	46
3.7. Instrumen Penelitian	46
3.8. Analisis Data.....	46
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	53
4.1. Hasil Penelitian	53
4.2. Pembahasan	65
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	74
5.1. Simpulan.....	74
4.2. Pembahasan	75
DAFTAR PUSTAKA	77
LAMPIRAN.....	82

DAFTAR TABEL

(halaman)

Tabel 1.1 Aging Penyelesain Piutang Kantor Wilayah Regional 6 Makassar	5
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	32
Tabel 3.1 Tabel Pengambilan Keputusan Uji Autokorelasi	49
Tabel 4.1 Tabel Sampel Penelitian	53
Tabel 4.2 Tabel Hasil Uji Normalitas	55
Tabel 4.3 Tabel Hasil Uji Multikolonieritas	56
Tabel 4.4 Tabel Hasil Uji Heteroskedastisitas	58
Tabel 4.5 Tabel Hasil Uji Autokorelasi	59
Tabel 4.6 Tabel Analisis Regresi Linier Berganda	60
Tabel 4.7 Tabel Uji Koefisien Determinasi (Adjusted R2)	62
Tabel 4.8 Tabel Uji Simultan/Uji F	64



DAFTAR GAMBAR

(halaman)

Gambar 1.1 Grafik Laporan Pendapatan Surat & Paket	3
Gambar 2.1 Kerangka Berfikir	39



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Data Sampel Kantor Penelitian

Lampiran 2. Hasil Perhitungan Profitabilitas (ROA)

Lampiran 3. Hasil Perputaran Piutang

Lampiran 4. Pertumbuhan Penjualan

Lampiran 5. *Leverage* (DER)

Lampiran 6. Ukuran Perusahaan

Lampiran 7. Hasil Tabulasi Variabel Penelitian

Lampiran 8. Hasil Output IBM SPSS *Statistics 22*

