

LAMPIRAN

Lampiran 1. Dokumentasi Wawancara



Gambaran survei awal terhadap beberapa pelaku UMKM di Pantai Penimbangan

Dokumentasi terhadap 4 Narasumber Usaha Mikro



Warung Pak Mentul
(Belum menggunakan QRIS)



Warung Mom Risky
(Sudah menggunakan QRIS)



Kedai Hope HO (Telah menggunakan QRIS)



Warung Bu Juni (Belum menggunakan QRIS)

Dokumentasi terhadap 2 Narasumber Usaha Kecil



PP Dream Guest House (Telah menggunakan QRIS)



Warung Pak Otong (Telah menggunakan QRIS)

Dokumentasi terhadap 2 Narasumber Usaha Menengah



SPV Krisna Beach Street (Telah menggunakan QRIS)



SPV Ranggon Sunset (Telah menggunakan QRIS)

Dokumentasi terhadap salah satu pegawai Bank Rakyat Indonesia dan nasabah Bank Rakyat Indonesia

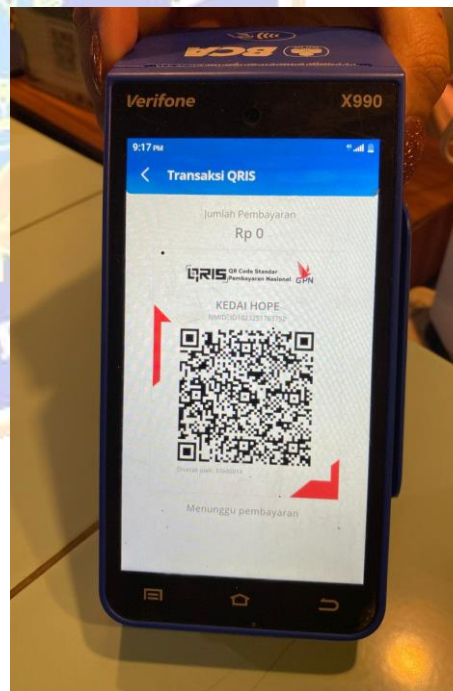
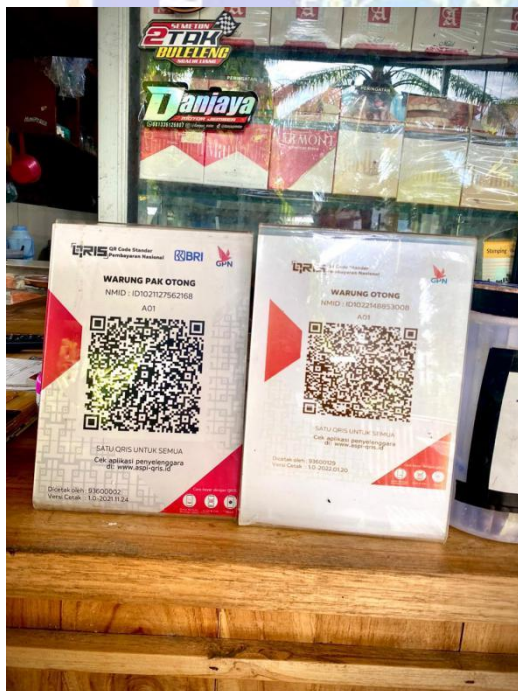
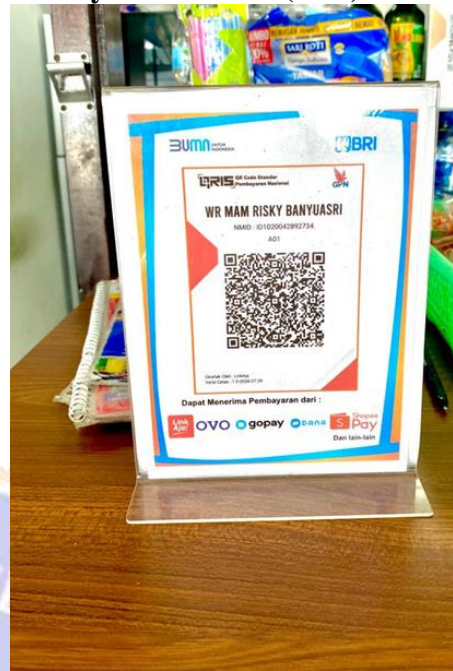
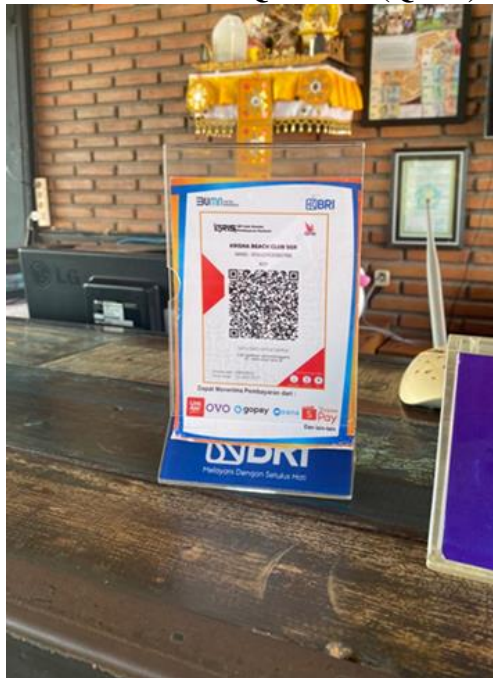


Ibu Wirad (salah satu pegawai di Bank Rakyat Indonesia Cabang Banyuasri)



Saudari Syafri (salah satu nasabah di Bank Rakyat Indonesia yang telah menggunakan QRIS)

Dokumentasi QR Code (QRIS) Bank Rakyat Indonesia (BRI)

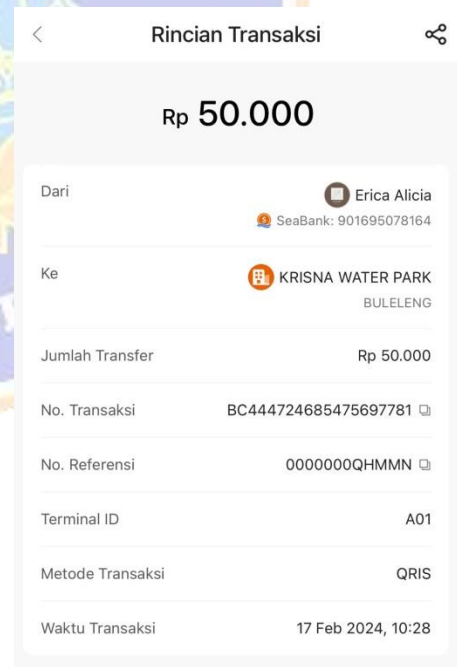


Dokumentasi Tahapan Pembuatan dan Penggunaan QRIS



Proses Pembuatan QRIS

Barcode QRIS (setelah jadi)



Bukti Transaksi dengan Menggunakan QRIS

Lampiran 2. Nilai Transaksi Belanja Digital atau Non Tunai

| No. | Nama | Nilai Transaksi Belanja (Rp) |
|------------|----------------|-------------------------------------|
| 1. | 01-2018 | 3.491.803.000.779 |
| 2. | 02-2018 | 3.360.790.529.818 |
| 3. | 03-2018 | 3.458.626.770.626 |
| 4. | 04-2018 | 3.352.893.646.591 |
| 5. | 05-2018 | 3.534.568.850.147 |
| 6. | 06-2018 | 3.469.726.765.013 |
| 7. | 07-2018 | 3.582.677.099.728 |
| 8. | 08-2018 | 3.899.473.945.988 |
| 9. | 09-2018 | 3.517.834.760.099 |
| 10. | 10-2018 | 4.448.574.061.589,11 |
| 11. | 11-2018 | 5.195.495.090.642 |
| 12. | 12-2018 | 5.886.151.584.128,17 |
| 13. | 01-2019 | 5.817.363.192.335,52 |
| 14. | 02-2019 | 5.970.261.896.857,12 |
| 15. | 03-2019 | 8.956.977.616.791,44 |
| 16. | 04-2019 | 10.671.171.334.765,5 |
| 17. | 05-2019 | 12.815.686.137.710,2 |
| 18. | 06-2019 | 11.874.500.194.135 |
| 19. | 07-2019 | 12.939.442.660.000 |
| 20. | 08-2019 | 12.878.102.650.000 |
| 21. | 09-2019 | 13.820.413.330.000 |
| 22. | 10-2019 | 16.370.715.000.000 |
| 23. | 11-2019 | 16.080.700.900.000 |
| 24. | 12-2019 | 16.970.132.840.000 |
| 25. | 01-2020 | 15.872.433.340.000 |
| 26. | 02-2020 | 15.178.625.210.000 |
| 27. | 03-2020 | 15.036.069.580.000 |
| 28. | 04-2020 | 17.552.119.310.000 |
| 29. | 05-2020 | 15.033.707.950.000 |
| 30. | 06-2020 | 14.955.260.996.195 |
| 31. | 07-2020 | 16.099.555.910.000 |
| 32. | 08-2020 | 17.230.546.810.000 |
| 33. | 09-2020 | 17.681.855.760.000 |
| 34. | 10-2020 | 18.793.006.071.033 |
| 35. | 11-2020 | 19.340.829.537.199 |
| 36. | 12-2020 | 22.135.159.510.426 |
| 37. | 01-2021 | 20.746.479.000.000 |
| 38. | 02-2021 | 19.189.083.083.466 |
| 39. | 03-2021 | 21.420.774.865.774 |
| 40. | 04-2021 | 22.848.143.592.694 |
| 41. | 05-2021 | 23.659.837.729.979 |
| 42. | 06-2021 | 24.160.774.784.309 |
| 43. | 07-2021 | 25.390.247.197.644 |

| No. | Nama | Nilai Transaksi Belanja (Rp) |
|------------|----------------|------------------------------|
| 44. | 08-2021 | 24.754.101.870.000 |
| 45. | 09-2021 | 27.637.429.767.423 |
| 46. | 10-2021 | 29.231.098.990.000 |
| 47. | 11-2021 | 31.297.757.714.490 |
| 48. | 12-2021 | 35.100.099.876.645 |
| 49. | 01-2022 | 29.389.556.009.474 |
| 50. | 02-2022 | 27.339.105.697.141 |
| 51. | 03-2022 | 30.652.393.140.000 |
| 52. | 04-2022 | 35.390.139.039.225,1 |
| 53. | 05-2022 | 32.107.438.670.000 |
| 54. | 06-2022 | 32.511.759.950.000 |
| 55. | 07-2022 | 35.508.817.356.749 |
| 56. | 08-2022 | 37.832.335.790.000 |
| 57. | 09-2022 | 37.059.321.119.999,8 |
| 58. | 10-2022 | 36.648.246.000.000 |
| 59. | 11-2022 | 35.475.955.730.000 |
| 60. | 12-2022 | 37.619.172.970.000,1 |
| 61. | 01-2023 | 34.016.611.380.000 |



Lampiran 3. Transkrip Wawancara UMKM yang Sudah Menggunakan QRIS

| No. | Pertanyaan |
|-----|---|
| 1. | Sudah berapa lama usaha Bapak/Ibu ini berjalan atau berdiri? |
| 2. | Bagaimana awal mula Bapak/Ibu dapat mendirikan usaha ini? |
| 3. | Untuk produk yang Bapak/Ibu tawarkan ada apa saja? |
| 4. | Sebelumnya apakah Bapak/Ibu sudah mengetahui apa itu QRIS? |
| 5. | Apakah Bapak/Ibu telah menggunakan QRIS? |
| 6. | Mohon maaf, lalu untuk omset yang Bapak/Ibu dapatkan dalam waktu sebulan itu kurang lebih berapa? |
| 7. | Menurut Bapak/Ibu apakah QRIS ini memiliki manfaat? |
| 8. | Menurut Bapak/Ibu apakah dengan menggunakan QRIS dapat meningkatkan omset pendapatan? |

Lampiran 4. Transkrip Wawancara UMKM yang Belum Menggunakan QRIS

| No. | Pertanyaan |
|-----|---|
| 1. | Sudah berapa lama usaha Bapak/Ibu ini berjalan atau berdiri? |
| 2. | Bagaimana awal mula Bapak/Ibu dapat mendirikan usaha ini? |
| 3. | Untuk produk yang Bapak/Ibu tawarkan ada apa saja? |
| 4. | Sebelumnya apakah Bapak/Ibu sudah mengetahui apa itu QRIS? |
| 5. | Apakah Bapak/Ibu telah menggunakan QRIS? |
| 6. | Mohon maaf, lalu untuk omset yang Bapak/Ibu dapatkan dalam waktu sebulan itu kurang lebih berapa? |
| 7. | Menurut Bapak/Ibu apakah QRIS ini memiliki manfaat tersendiri? |
| 8. | Apa alasan Bapak/Ibu tidak tertarik atau belum mau menggunakan QRIS? |

Lampiran 5. Transkrip Wawancara kepada karyawan Bank Rakyat Indonesia KC Banyuasri

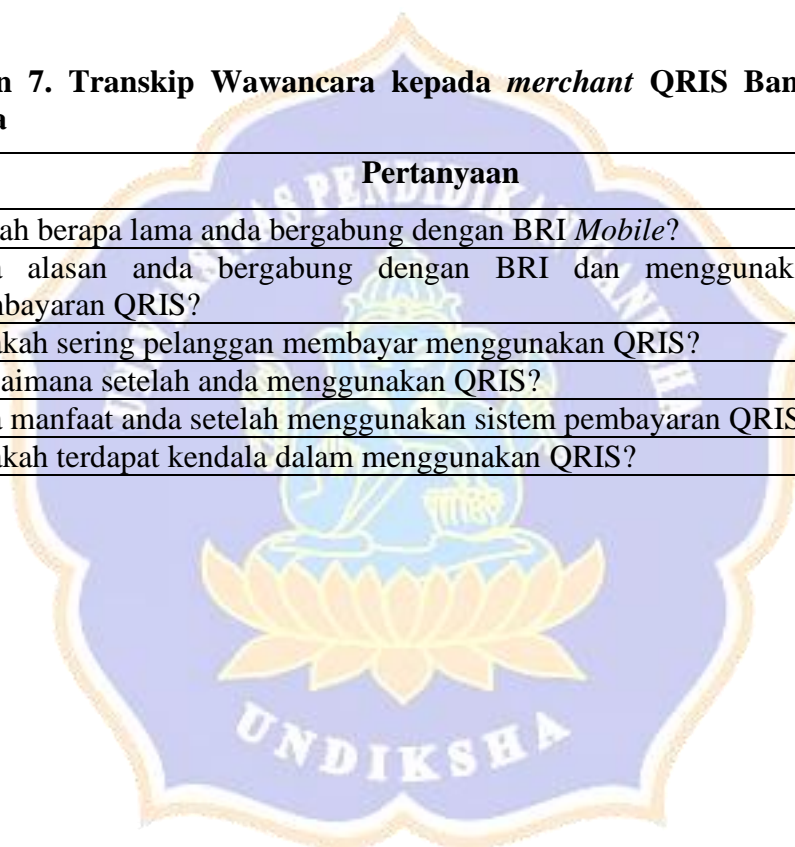
| No. | Pertanyaan |
|-----|---|
| 1. | Bagaimana pandangan BRI atas sistem pembayaran QRIS? |
| 2. | Apa manfaat dan kendala dari sistem pembayaran QRIS? |
| 3. | Bagaimana prosedur penggunaan sistem pembayaran berbasis QR Code (QRIS) di BRI? |
| 4. | Bagaimana implementasi sistem pembayaran berbasis QR Code (QRIS) di BRI? |
| 5. | Apa saja persyaratan menjadi <i>merchant</i> yang ingin bekerjasama dengan BRI? |
| 6. | Apa saja jenis <i>merchant</i> yang menjadi sasaran pembayaran QR Code (QRIS) untuk bekerjasama dengan BRI? |
| 7. | Setelah melakukan transaksi QRIS apakah uang transaksi langsung masuk pada rekening? Atau masih ada aturan waktu? |
| 8. | Apabila terjadi kendala/kerusakan atas <i>barcode</i> yang dimiliki <i>merchant</i> QRIS BRI apakah ada perbaikan dan bagaimana perbaikan tersebut? |

Lampiran 6. Transkrip Wawancara kepada nasabah Bank Rakyat Indonesia

| No. | Pertanyaan |
|-----|--|
| 1. | Sudah berapa lama anda bergabung dengan BRI <i>mobile</i> ? |
| 2. | Apa alasan anda bergabung dengan BRI dan menggunakan sistem pembayaran QRIS? |
| 3. | Apakah anda sering membayar menggunakan QRIS? |
| 4. | Bagaimana setelah anda menggunakan sistem pembayaran QRIS? |
| 5. | Bagaimana prosedur pembayaran menggunakan QRIS? |
| 6. | Apa manfaat setelah anda menggunakan sistem pembayaran QRIS? |
| 7. | Apa saja kendala yang anda alami dalam melakukan pembayaran dengan menggunakan QRIS? |

Lampiran 7. Transkrip Wawancara kepada *merchant* QRIS Bank Rakyat Indonesia

| No. | Pertanyaan |
|-----|--|
| 1. | Sudah berapa lama anda bergabung dengan BRI <i>Mobile</i> ? |
| 2. | Apa alasan anda bergabung dengan BRI dan menggunakan sistem pembayaran QRIS? |
| 3. | Apakah sering pelanggan membayar menggunakan QRIS? |
| 4. | Bagaimana setelah anda menggunakan QRIS? |
| 5. | Apa manfaat anda setelah menggunakan sistem pembayaran QRIS? |
| 6. | Apakah terdapat kendala dalam menggunakan QRIS? |



Lampiran 8. Hasil Wawancara

| Narasumber 1 (Pemilik Usaha Mikro) | |
|--|---|
| Nama Narasumber : Ibu Pemilik Kedai | |
| Nama Usaha : Kedai Hope Ho | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Saya mulai menjalankan umkm ini sudah kurang lebih selama 3 tahun. |
| Bagaimana awal mula anda bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula saya mendirikan usaha ini dikarenakan saya suka memasak dan akhirnya saya pun memanfaatkan itu untuk berbisnis membuka usaha ini sendiri. |
| Untuk produk yang anda jual ada apa saja? | Untuk disini kebetulan saya menjual berbagai macam jenis makanan mulai dari seblak, nasi goreng, mie goreng, sosis goreng, kentang goreng, berbagai macam jus, dan lain sebagainya. |
| Sebelumnya apakah anda sudah mengetahui apa itu QRIS? | Iya saya sendiri telah menggunakan QRIS melalui aplikasi <i>mobile banking</i> BRI dalam melakukan transaksi pembayaran non-tunai di kedai saya ini, karena sehari-hari selama saya berjualan disini banyak pelanggan yang tidak membawa uang cash/tunai sehingga saya pun akhirnya menggunakan QRIS dan ini tentunya sangat memudahkan para pelanggan. |
| Lalu untuk omset yang anda dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau? | Untuk omset yang saya dapatkan dalam sebulan bisa mencapai 25 juta, dan apabila dikalkulasikan dalam setahun itu dapat mencapai 250 juta. |
| Lalu menurut anda apakah QRIS dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Iya, menurut saya pribadi dengan adanya QRIS sangat memudahkan saya dalam melakukan transaksi jual beli secara digital, tidak perlu menyiapkan uang kembalian, dan transaksi hari ini juga langsung dapat saya cek tanpa harus mencatatnya lagi. |

| Narasumber 2 (Pemilik Usaha Mikro) | |
|--|--|
| Nama Narasumber : Pak Mentul | |
| Nama Usaha : Warung Pak Mentul | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Saya mulai menjalankan usaha ini kurang lebih selama 5 tahun. |
| Bagaimana awal mula anda bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula saya mendirikan usaha ini dikarenakan saya ingin memiliki warung sendiri, sehingga akhirnya saya pun membuka warung ini bersama dengan istri saya. |
| Untuk produk yang anda jual ada apa saja? | Untuk disini kebetulan saya menjual berbagai macam jenis makanan mulai dari nasi goreng, mie goreng, sosis goreng, kentang goreng, pop ice, kopi, berbagai macam jus, dan lain sebagainya. |
| Sebelumnya apakah anda sudah mengetahui apa itu QRIS? | Saya pribadi belum menggunakan QRIS namun telah mengetahui apa itu QRIS yaitu pembayaran dengan media elektronik atau non-tunai, dan saya sendiri pun belum menggunakannya dikarenakan saya tidak memiliki tabungan di bank, tidak mengerti bagaimana cara menggunakannya, dan lebih menyukai menggunakan pembayaran melalui cash/tunai karena menurut saya dapat lebih cepat digunakan ketika sedang membutuhkan untuk membeli stok barang yang habis |
| Lalu untuk omset yang bapak dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau pak? | Untuk omset yang saya dapatkan dalam sebulan bisa mencapai 15 juta, dan apabila dikalkulasikan dalam setahun itu dapat mencapai 180 juta. |
| Lalu menurut anda apakah QRIS dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Menurut saya pribadi mungkin bagi yang paham menggunakannya itu dapat bermanfaat dan menguntungkan bagi usaha/warung mereka, jadi untuk itu balik lagi ke pemilik warungnya. |

| Narasumber 3 (Pemilik Usaha Mikro) | |
|--|--|
| Nama Narasumber : Bu Luh Budiasih | |
| Nama Usaha : Warung Mom Risky | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Saya mulai menjalankan usaha ini sudah lebih dari 5 tahun karena awalnya saya berjualan di pinggir pantai sudah 3 tahun kemudian pindah ke bagian dalam. |
| Bagaimana awal mula anda bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula saya mendirikan usaha ini dikarenakan saya suka memasak dan ingin memiliki warung atau usaha sendiri, sehingga akhirnya saya pun membuka warung ini dengan modal pribadi saya. |
| Untuk produk yang anda jual ada apa saja? | Untuk disini kebetulan saya menjual berbagai macam jenis makanan mulai dari sosis goreng, kentang goreng, mie goreng, nasi goreng, omlete, snack, pop ice, kopi, berbagai macam jus, dan lain sebagainya. |
| Sebelumnya apakah anda sudah mengetahui apa itu QRIS? | Iya saya pribadi telah menggunakan QRIS melalui aplikasi <i>mobile banking</i> BRI yang sudah terpasang di warung saya sejak setahun yang lalu, dan menurut saya pribadi ini pun sangat menguntungkan saya ketika terdapat pembeli yang berbelanja cukup banyak namun tidak membawa uang cash banyak, sehingga jadinya ia pun berbelanja di warung saya karena ia melihat terdapat Kode QR yang terpampang jelas di depan warung saya sebab di warung lain masih sedikit sekali yang menggunakan QRIS. |
| Lalu untuk omset yang ibu dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau bu? | Untuk omset yang saya dapatkan dalam sebulan bisa mencapai 25 juta, dan apabila dikalkulasikan dalam setahun itu dapat mencapai 250 juta. |
| Lalu menurut anda apakah QRIS dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Menurut saya iya sangat membantu, karena saya pribadi pun dengan adanya QRIS ini sangat menguntungkan sekali dikarenakan ketika terdapat pembeli yang berbelanja cukup banyak namun tidak membawa uang cash banyak, jadinya ia pun berbelanja di warung saya karena ia melihat terdapat Kode QR yang terpampang jelas di depan warung saya. |

| Narasumber 4 (Pemilik Usaha Mikro) | |
|--|---|
| Nama Narasumber : Bu Juni | |
| Nama Usaha : Warung Bu Juni | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Saya mulai menjalankan usaha ini sudah lebih dari 3 tahun. |
| Bagaimana awal mula anda bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula saya mendirikan usaha ini dikarenakan saya suka berjualan ingin memiliki warung atau usaha sendiri, sehingga akhirnya saya pun membuka warung ini dan dibantu oleh anak saya untuk menjaganya. |
| Untuk produk yang anda jual ada apa saja? | Untuk disini kebetulan saya menjual berbagai macam jenis makanan mulai dari sosis goreng, kentang goreng, mie goreng, nasi goreng, omlete, pop ice, berbagai macam jus, dan lain sebagainya. |
| Sebelumnya apakah anda sudah mengetahui apa itu QRIS? | Saya pribadi sudah mengetahui apa itu QRIS yaitu pembayaran dengan media elektronik atau non-tunai, namun saya sendiri belum menggunakannya dikarenakan saya tidak mengerti bagaimana cara menggunakannya dan saya sendiri pun masih sering dibantu oleh anak saya untuk menjaga warung yang dibilang ia pun masih terbilang dibawah umur karena masih kelas 1 SMP, sehingga saya memilih untuk tidak menggunakan QRIS terlebih dahulu untuk saat ini, tetapi jika anak saya sudah cukup umur dan mengerti menggunakannya saya akan bersedia menggunakan QRIS sebagai media transaksi pembayaran non-tunai. |
| Lalu untuk omset yang ibu dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau bu? | Untuk omset yang saya dapatkan dalam sebulan bisa mencapai 15 juta, dan apabila dikalkulasikan dalam setahun itu dapat mencapai 150 juta ke atas. |
| Lalu menurut anda apakah QRIS dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Menurut saya iya dapat membantu pemilik warung lainnya dan saya pribadi pun sebenarnya ingin menggunakannya, tetapi karena anak saya masih kecil dan belum mengerti dalam menggunakannya saya memilih untuk tidak menggunakannya terlebih dahulu, mungkin nanti saya akan menggunakannya jika anak saya sudah mengerti. |

| Narasumber 5 (Pemilik Usaha Kecil) | |
|---|---|
| Nama Narasumber : Gede Agus Arimbawa | |
| Nama Usaha : PP Dream Guest House | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Saya mulai menjalankan penginapan ini kurang lebih sudah 5 tahun. |
| Bagaimana awal mula anda bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula saya penginapan ini karena saya ingin memanfaatkan aset yang saya miliki agar dapat menghasilkan per harinya. |
| Sebelumnya apakah disini sudah menyediakan media pembayaran berbasis digital atau non-tunai seperti QRIS? | Iya, di penginapan saya ini menyediakan pembayaran dengan Kode QR berupa QRIS, OVO, Shopeepay, dan lain sebagainya karena yang biasa menginap disini kebanyakan dari luar Bali karena PP Dream Guest House sendiri sudah dapat diakses juga melalui aplikasi Traveloka yang menyebabkan saya sebagai pemilik harus mengikuti perkembangan dan kemajuan teknologi pada saat ini dengan tujuan dapat membuat pelanggan merasa nyaman dengan pelayanan yang kita miliki. Dengan adanya QRIS ini juga sangat membantu saya sebagai pemilik untuk meningkatkan omset penjualan saya. |
| Untuk omset yang bapak dapatkan perbulannya berapa ya? | Untuk omset dari penginapan ini per harinya saya bisa mendapat penghasilan 2 juta dan dalam satu bulan nya kurang lebih 60 juta, sehingga dalam setahun dari penginapan ini saya dapat menghasilkan omset diatas 700 jt. |
| Lalu menurut anda apakah QRIS dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Iya, menurut saya dapat membantu sejumlah UMKM, karena saya sendiri sebagai pemilik penginapan merasa QRIS ini sangat membantu saya sebagai pemilik untuk meningkatkan omset penjualan saya, karena apabila saya tidak mengikuti perkembangan zaman yang hanya menyediakan transaksi non-tunai itu akan menghambat perkembangan penginapan yang saya miliki. |

| Narasumber 6 (Pemilik Usaha Kecil) | |
|--|--|
| Nama Narasumber : Ibu Otong | |
| Nama Usaha : Warung Pak Otong (WPO) | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Saya mulai menjalankan usaha ini kurang lebih sudah 3 tahun. |
| Bagaimana awal mula anda bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula suami saya mendirikan usaha ini dikarenakan ingin memiliki warung atau usaha sendiri, sehingga akhirnya kami pun sepakat untuk membuka usaha ini. |
| Untuk produk yang anda jual ada apa saja? | Untuk disini kebetulan kami menjual berbagai jenis aneka makanan dan minuman seperti cafe pada umumnya. |
| Apakah usaha anda sudah menerapkan pembayaran transaksi digital atau non-tunai? | Iya untuk warung saya sendiri sudah menyediakan pembayaran dengan menggunakan Kode QR (QRIS) yang terpampang jelas di kasir. |
| Lalu untuk omset yang ibu dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau berapa ya? | Untuk omset yang saya dapatkan dalam sehari bisa mencapai 2 - 2,5 juta dalam sehari, dan apabila dikalkulasikan dalam sebulan itu kurang lebih saya mendapat omset 60 juta sedangkan dalam setahun bisa mencapai 700 juta. |
| Lalu menurut anda apakah QRIS dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Menurut saya iya dapat membantu pemilik warung lainnya dalam melakukan transaksi pembayaran. Selain itu, menurut saya pribadi QRIS juga ini sangat membantu saya dalam meningkatkan omset penjualan karena semenjak saya menggunakan QRIS para pelanggan yang melakukan pembayaran melalui QRIS pasti belanjanya cukup banyak sehingga itu sangat menambah omset pendapatan saya sehari-hari, dan untuk para pedagang lainnya yang belum menggunakan QRIS saya harap mereka juga dapat menggunakannya. |

| Narasumber 7 (Pemilik Usaha Menengah) | |
|---|--|
| Nama Narasumber : Bapak Heriawan, Supervisor Krisna Beach Street | |
| Nama Usaha : Krisna Beach Street (KBS) | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Krisna sendiri sudah berjalan selama kurang lebih 8 tahun, yang dibangun oleh Ajik Krisna. |
| Bagaimana awal ajik krisna bisa mendirikan usaha ini? | Awal mula ajik mendirikan usaha ini karena di Pantai Penimbangan sendiri dianggap dapat dijadikan peluang untuk membuka usaha seperti cafe yang cukup besar dan membedakan dari yang lainnya, dan krisna ini juga sudah cukup terkenal karena dari harganya juga cukup tinggi dibandingkan dengan <i>stand</i> yang ada di Pantai Penimbangan. |
| Untuk produk yang dijual disini ada apa saja? | Untuk disini kebetulan ada 3 usaha yang berjalan yaitu: Kopi Nau, Dungki, dan Crepes. Masing-masing dari ketiga itu memiliki menu yang berbeda-beda dan umum seperti yang ada pada cafe-cafe besar. |
| Apakah di krisna sudah menerapkan pembayaran transaksi digital atau non-tunai? | Iya untuk krisna sendiri pastinya sudah menyediakan berbagai pembayaran non tunai, salah satunya dengan menggunakan Kode QR (QRIS) yang terpampang jelas di kasir. |
| Lalu untuk omset yang krisna dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau pak? | Untuk omset yang krisna dapatkan dalam sebulan bisa mencapai 200 250 juta, dan apabila dikalkulasikan dalam setahun itu sudah di atas 2,5M. |
| Lalu menurut anda sebagai SPV Krisna apakah QRIS ini dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Menurut saya iya dapat membantu pemilik usaha lainnya dalam melakukan transaksi pembayaran. Selain dapat membantu juga QRIS ini tentunya sangat memudahkan bagi para pelanggan, sebab dari mereka semua tidak mungkin membawa uang cash dalam jumlah yang banyak kan. |

| Narasumber 8 (Pemilik Usaha Menengah) | |
|---|---|
| Nama Narasumber : Pak Darma, Supervisor Ranggon Sunset | |
| Nama Usaha : Ranggon Sunset | |
| Pertanyaan | Transkrip Jawaban |
| Sudah berapa lama UMKM ini berjalan? | Ranggon Sunset sendiri sudah berjalan selama kurang lebih 10 tahun, yang dimiliki oleh Ibu Desak. |
| Bagaimana Ranggon Sunset ini bisa didirikan? | Awal mula Ibu Desak selaku pemilik mendirikan usaha ini dikarenakan di Pantai Penimbangan sendiri pada saat itu belum ada restoran yang cukup besar, sehingga akhirnya Ranggon Sunset pun ada yang menyediakan berbagai fasilitas, mulai dari wedding, birthday party, tempat meeting, serta cafe yang dimiliki. Pantai Penimbangan sendiri juga dianggap sebagai tempat yang memiliki peluang besar untuk membuka usaha. |
| Apakah disini apakah sudah menerapkan pembayaran transaksi digital atau non-tunai? | Iya untuk Ranggon Sunset sendiri sudah menyediakan berbagai pembayaran non tunai, salah satunya dengan menggunakan Kode QR (QRIS) yang terpampang jelas di kasir. |
| Lalu untuk omset yang Ranggon Sunset dapatkan perbulannya berapa kalau boleh tau pak? | Untuk omset yang Ranggon Sunset dapatkan dalam sebulan bisa mencapai 200 juta ke atas, dan apabila dikalkulasikan dalam setahun itu sudah di atas 2,5M. |
| Lalu menurut anda sebagai SPV Ranggon Sunset apakah QRIS ini dapat membantu sejumlah UMKM dalam melakukan transaksi pembayaran? | Menurut saya iya dapat membantu pemilik usaha lainnya dalam melakukan transaksi pembayaran. Selain dapat membantu juga QRIS ini tentunya sangat memudahkan bagi para pelanggan, sebab dari mereka semua tidak mungkin membawa uang cash dalam jumlah yang banyak. |