

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN PERSEPSI
HARGA TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA VILLA
ABINAWA HILL**

Diajukan kepada

Universitas Pendidikan Ganesha

**Untuk memenuhi salah satu persyaratan
dalam menyelesaikan Program Sarjana**

Jurusan Manajemen



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS PENDIDIKAN GANESHA
SINGARAJA
2024**

SKRIPSI

**DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI TUGAS
DAN MEMENUHI SYARAT-SYARAT UNTUK
MEMENUHI UJIAN SKRIPSI**

Menyetujui,

Pembimbing 1


Made Putri Ariasih, S.Si., M.M.
NIP. 199112192022032010.

Pembimbing 2


Dr. Fridayana Yudiaatmaja, M.Sc.
NIP. 197404122010121001.

Skripsi oleh Kadek Nico Wedastra
telah dipertahankan di depan dewan penguji
pada Rabu, 19 Juni 2024

Dewan Penguji,

Made Putri Ariasih, S.Si., M.M.
NIP 199112192022032010

(Ketua)

Dr. Fridayana Yudiaatmaja, M.Sc.
NIP. 197404122010121001

(Anggota)

Ida Bagus Koman Suarmaja, S.E., M.M
NIP. 199105122023211031

(Anggota)

Diterima oleh Panitia Ujian Fakultas Ekonomi
Universitas Pendidikan Ganesha
guna memenuhi syarat-syarat untuk mencapai gelar Sarjana Manajemen.

Pada:

Hari : Rabu
Tanggal : 19 Juni 2024

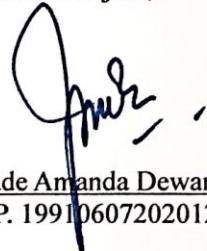
Mengetahui,

Ketua Ujian,



Dr. Dra. Ni Made Suci, M.Si.
NIP. 196810291993032001

Sekretaris Ujian,



Made Amanda Dewanti, S.E., M.M.
NIP. 199106072020122017

Mengesahkan,



Prof. Dr. Gede Adi Yuniarta, S.E., Ak., M.Si.
NIP. 197906162002121003

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa karya tulis yang berjudul **“Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Persepsi Harga terhadap Kepuasan Pelanggan Pada Villa Abinawa Hill”** dan seluruh isinya adalah benar-benar karya sendiri, saya tidak melakukan penjiplakan dan mengutip dengan cara-cara yang tidak sesuai dengan etika yang berlaku dalam keilmuan masyarakat. Atas pernyataan ini, saya siap menanggung risiko/sanksi yang dijatuhkan kepada saya apabila kemudian ditemukan adanya pelanggaran atas keilmuan dalam karya saya ini atau klaim terhadap karya saya ini.

Singaraja, 29 Mei 2024

Yang membuat pernyataan



Kadek Nico Wedastra
NIM. 2017041186

MOTTO

“Orang lain ga akan bisa paham *struggle* dan masa sulitnya kita, yang mereka ingin tau hanya bagian *success stories*. Berjuanglah untuk diri sendiri walaupun tidak ada yang tepuk tangan. Kelak diri kita dimasa depan akan sangat bangga dengan apa yang kita perjuangkan hari ini, tetap berjuang dekko!!!”

“Semua orang memiliki gilirannya masing-masing, bersabarlah dan tunggu lah. Itu akan datang dengan sendirinya”

(Gold D Roger, One Piece Eps 849)

“Terus mengeluh hanya akan menunjukkan betapa lemahnya dirimu”

(Monkey D Luffy)

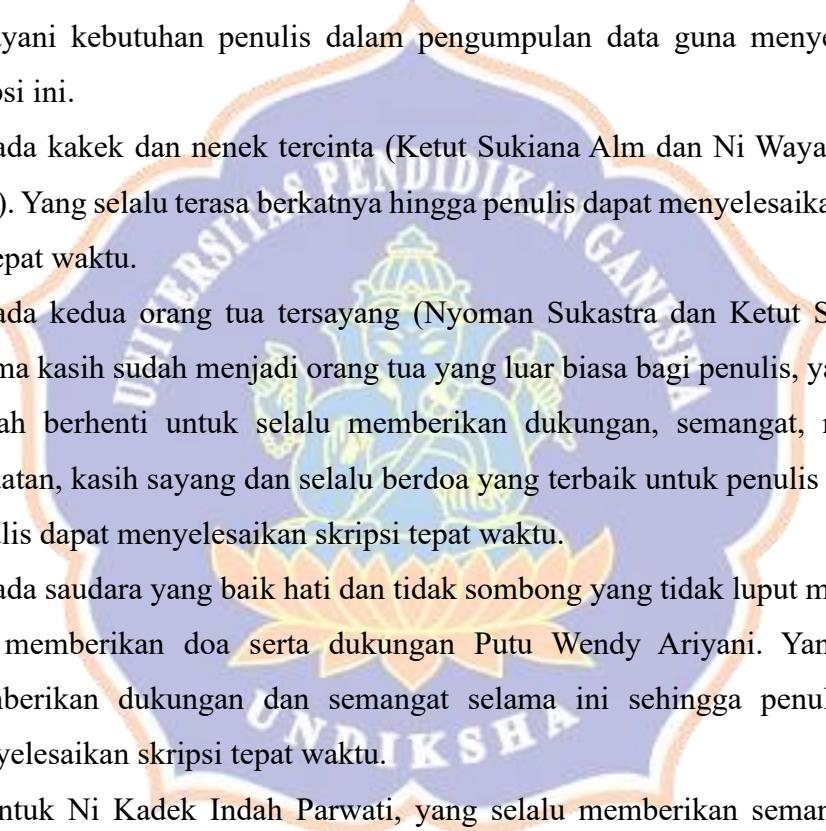


PRAKATA

Puji Syukur penulis panjatkan kehadapan Tuhan Yang Maha Esa, Ida Sang Hyang Widhi Wasa, karena berkat rahmat dan anugrahnya lah, penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **“Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan Pada Villa Abinawa Hill”**. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Universitas Pendidikan Ganesha.

Skripsi ini dapat diselesaikan berkat bimbingan, arahan, serta bantuan baik secara materi maupun moral dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini penulis menyampaikan ucapan terima kasih yang setulus-tulusnya kepada yang terhormat:

1. Prof. Dr. I Wayan Lasmawan, M.Pd. selaku Rektor Universitas Pendidikan Ganesha.
2. Prof. Dr. Gede Adi Yuniarta, S.E., Ak., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pendidikan Ganesha.
3. Gede Putu Agus Jana Susila, S.E., M.B.A., selaku Ketua Jurusan Manajemen Universitas Pendidikan Ganesha serta Pembimbing Akademik yang senantiasa memberikan bimbingan yang sangat bermanfaat dan membantu melancarkan penelitian.
4. Made Amanda Dewanti, S.E., M.M., selaku Koordinator Program Studi S1 Manajemen Universitas Pendidikan Ganesha.
5. Made Putri Ariasih, S.Si., MM., selaku Pembimbing I yang senantiasa memberikan arahan, petunjuk dalam memberikan bimbingan kepada penulis yang sangat bermanfaat dan membantu melancarkan penelitian sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik dan tepat waktu.
6. Dr. Fridayana Yudiaatmaja, M.Sc., selaku Pembimbing II yang memberikan arahan dalam bimbingan yang sangat baik kepada penulis sehingga dapat bermanfaat dan membantu melancarkan penelitian sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik dan tepat waktu.

- 
7. Bapak dan Ibu Dosen di Jurusan Manajemen yang selalu mendidik dan memberikan bekal ilmu pengetahuan.
 8. Kepala Tata Usaha Fakultas Ekonomi beserta staf yang telah bersedia membantu memberikan berbagai macam informasi.
 9. Kepala Perpustakaan Universitas Pendidikan Ganesha beserta staf yang telah memberikan pelayanan yang baik untuk meminjamkan buku buku yang dibutuhkan.
 10. Kepada I Gede Mas Astu Dharma Putra selaku pemilik Villa Abinawa Hill dengan baik hati dan keramahannya telah banyak membantu, serta senantiasa melayani kebutuhan penulis dalam pengumpulan data guna menyelesaikan skripsi ini.
 11. Kepada kakek dan nenek tercinta (Ketut Sukiana Alm dan Ni Wayan Kinten Alm). Yang selalu terasa berkatnya hingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini tepat waktu.
 12. Kepada kedua orang tua tersayang (Nyoman Sukastra dan Ketut Sukarini). Terima kasih sudah menjadi orang tua yang luar biasa bagi penulis, yang tidak pernah berhenti untuk selalu memberikan dukungan, semangat, motivasi, kekuatan, kasih sayang dan selalu berdoa yang terbaik untuk penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi tepat waktu.
 13. Kepada saudara yang baik hati dan tidak sombong yang tidak luput membantu dan memberikan doa serta dukungan Putu Wendy Ariyani. Yang selalu memberikan dukungan dan semangat selama ini sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi tepat waktu.
 14. Teruntuk Ni Kadek Indah Parwati, yang selalu memberikan semangat agar tidak menyerah dan melangkah maju, menemani penulis serta bersedia memberikan bantuan apapun disaat penulis mengalami kesulitan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini tepat waktu.
 15. Teman-teman Jurusan Manajemen yang turut memberikan motivasi dalam menyelesaikan skripsi ini yang sama-sama berjuang menyelesaikan pendidikan tinggi.
 16. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu per satu yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini.

Penulis menyadari dalam skripsi ini yang masih jauh dari kata sempurna, karena keterbatasan kemampuan yang dimiliki. Maka dari itu penulis mengharapkan saran dan masukannya dari para pembaca yang bersifat membangun dari berbagai pihak sebagai masukan bagi para penulis di masa yang akan datang. Penulis berharap semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan beguna secara langsung bagi para pembaca serta bagi pengembangan dunia pendidikan.

Singaraja, 29 Mei 2024



DAFTAR ISI

	HALAMAN
PRAKATA.....	i
ABSTRAK	iv
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR	x
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Identifikasi Masalah Penelitian.....	6
1.3 Pembatasan masalah	6
1.4 Rumusan Masalah Penelitian.....	6
1.5 Tujuan Penelitian	7
1.6 Manfaat Penelitian	7
BAB II KAJIAN TEORI.....	9
2.1 Theory of Planned Behavior (TPB).....	9
2.2 Kualitas Pelayanan	10
2.2.1 Dimensi Kualitas Pelayanan	11
2.2.2 Indikator Kualitas Pelayanan	12
2.3 Persepsi Harga	13
2.3.1 Dimensi Persepsi Harga	14
2.3.2 Indikator Persepsi Harga.....	15
2.4 Kepuasaan Pelanggan	15
2.4.1 Dimensi Kepuasaan Pelanggan	16
2.4.2 Indikator Kepuasaan Pelanggan	17
2.5 Penelitian Yang Relevan	18
2.6 Hubungan Antar Variabel	21
2.6.1 Hubungan Kualitas Pelayanan dan Persepsi Harga terhadap Kepuasan Pelanggan	21
2.6.2 Hubungan Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasaan Pelanggan.....	22
2.6.3 Hubungan Persepsi Harga terhadap Kepuasaan Pelanggan	23

2.7 Kerangka Pemikiran	23
2.8 Hipotesis Penelitian.....	25
BAB III METODE PENELITIAN.....	26
3.1 Tempat dan Waktu Penelitian	26
3.2 Rancangan Penelitian.....	26
3.3 Subjek dan Objek Penelitian.....	26
3.4 Populasi dan Sampel Penelitian.....	27
3.5 Jenis dan Sumber Data.....	28
3.6 Definisi Operasional Variabel Penelitian.....	28
3.7 Metode dan Instrumen Pengumpulan Data.....	30
3.7.1 Pengujian Instrumen Penelitian	30
3.7 Metode dan Teknik Analisis Data.....	34
3.7.1 Uji Asumsi Klasik.....	34
3.7.2 Analisis Regresi Linier Berganda	36
3.7.3 Uji Hipotesis	37
3.7.4 Uji Determinan (R^2).....	39
BAB IV PEMBAHASAN.....	40
4.1 Deskripsi Data	40
4.2 Pengujian Asumsi Klasik	41
4.3 Analisis Regresi Linier Berganda	44
4.2 Pengujian Hipotesis	45
4.4.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan (X1) Dan Persepsi Harga (X2) Terhadap Kepuasan Pelanggan (Y) Pada Villa Abinawa Hill	45
4.4.2 Pengaruh Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Kepuasan Pelanggan (Y) Pada Villa Abinawa Hill	46
4.4.3 Pengaruh Persepsi Harga (X2) Terhadap Kepuasan Pelanggan (Y) Pada Villa Abinawa Hill	47
4.5 Koefisien Determinasi (R^2)	48
4.6 Pembahasan Hasil Penelitian.....	48
4.6.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan	48
4.6.2 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan	50

4.6.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan Dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan Pada Villa Abinawa Hill	52
4.7 Implikasi	53
BAB V PENUTUP.....	55
5.1 Rangkuman.....	55
5.2 Kesimpulan.....	58
5.3 Keterbatasan Penelitian	58
5.4 Saran	59
DAFTAR PUSTAKA	61
LAMPIRAN	64



DAFTAR TABEL

Tabel	Halaman
Tabel 1.1 Keluhan Pelanggan Abinawa Hill Villa.....	3
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	18
Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel	28
Tabel 3.2 Uji Validitas Sampel kecil	31
Tabel 3.3 Hasil Uji Validitas Sampel Besar	32
Tabel 3.4 Hasil Uji Reliabilitas Instrument Kecil	33
Tabel 3.5 Hasil Uji Reliabilitas Instrument Besar.....	34
Tabel 4.1 Deskripsi Data Responden	40
Tabel 4.2 Hasil Uji Normalitas dengan <i>One Sample Kolmogorov-Smirnov</i>	42
Tabel 4.3 Hasil Uji Multikolinieritas	43
Tabel 4.4 Hasil Analisis Linear Berganda	44
Tabel 4.5 Hasil Uji F	46
Tabel 4.6 Hasil Uji t Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan	46
Tabel 4.7 Hasil Uji t Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan	47
Tabel 4.8 Hasil Uji Koefisien Determinasi	48

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Halaman
Gambar 2.1 Kerangka Berpikir	25
Gambar 4.1 Hasil Pengujian Normalitas Grafik <i>Histogram P-plot</i>	41
Gambar 4.2 Hasil Pengujian Heterokesdastisitas Menggunakan <i>Scatterplot</i>	43

