

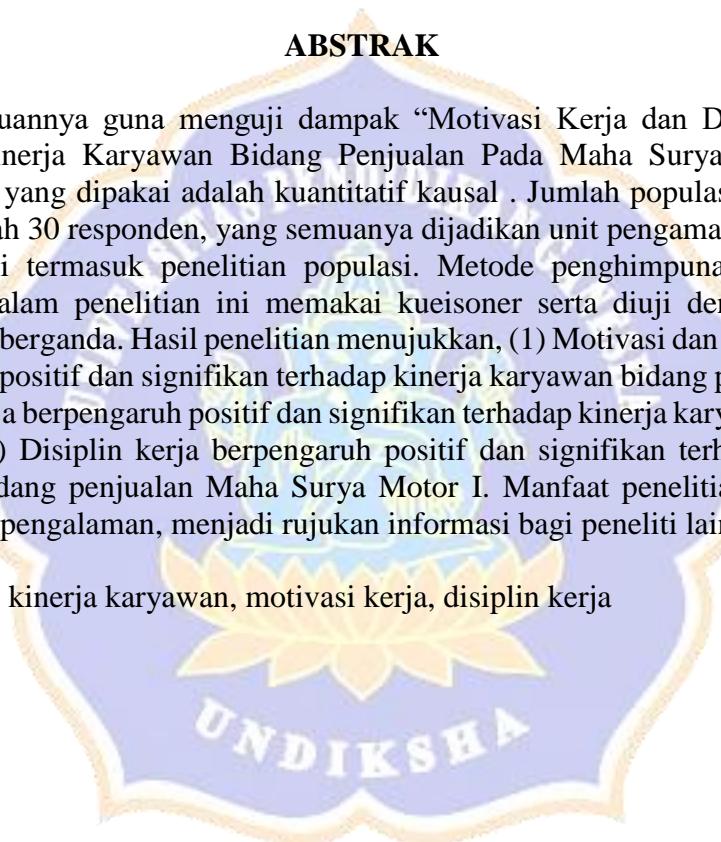
**PENGARUH MOTIVASI KERJA DAN DISIPLIN  
KERJA TERHADAP KINERJA KARYAWAN BIDANG  
PENJUALAN PADA MAHA SURYA MOTOR III**

**Oleh**  
**Gede Agus Andrea Pani,**  
**NIM 1817041253**  
**Jurusan Manajemen**

**ABSTRAK**

Studi ini tujuannya guna menguji dampak “Motivasi Kerja dan Disiplin Kerja Terhadap Kinerja Karyawan Bidang Penjualan Pada Maha Surya Motor III”. Desain studi yang dipakai adalah kuantitatif kausal . Jumlah populasi di studi ini yaitu sejumlah 30 responden, yang semuanya dijadikan unit pengamatan, sehingga penelitian ini termasuk penelitian populasi. Metode penghimpunan data yang digunakan dalam penelitian ini memakai kueisoner serta diuji dengan analisis regresi linier berganda. Hasil penelitian menunjukkan, (1) Motivasi dan disiplin kerja berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja karyawan bidang penjualan, (2) Motivasi kerja berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja karyawan bidang penjualan (3) Disiplin kerja berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja karyawan bidang penjualan Maha Surya Motor I. Manfaat penelitian ini adalah memberikan pengalaman, menjadi rujukan informasi bagi peneliti lain.

**Kata Kunci:** kinerja karyawan, motivasi kerja, disiplin kerja



**PENGARUH MOTIVASI KERJA DAN DISIPLIN  
KERJA TERHADAP KINERJA KARYAWAN BIDANG  
PENJUALAN PADA MAHA SURYA MOTOR III**

**Oleh**

**Gede Agus Andrea Pani,**

**NIM 1817041253**

**Jurusan Manajemen**

***ABSTRACT***

*This study aims to examine the impact of "Work Motivation and Work Discipline on the Performance of Sales Employees at Maha Surya Motor III". The study design used is causal quantitative. The population in this study was 30 respondents, all of whom were used as observation units, so this research is considered population research. The data collection method used in this research used a questionnaire and was tested using multiple linear regression analysis. The results of the research show, (1) Motivation and work discipline have a positive and significant effect on the performance of employees in the sales sector, (2) Work motivation has a positive and significant effect on the performance of employees in the sales sector (3) Work discipline has a positive and significant effect on the performance of employees in the sales sector Maha Surya Motor I. The benefit of this research is to provide experience and become a reference for information for other researchers.*

**Keywords:** employee performance, work motivation, work discipline