

LAMPIRAN-LAMPIRAN



Lampiran 01. Pedoman Wawancara Penelitian

a. Persepsi terhadap Kebijakan Kenaikan PPN

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Apakah bapak tahu tentang kebijakan kenaikan PPN? Seberapa jauh bapak mengetahuinya?	
2	Bagaimana pandangan bapak terhadap kebijakan kenaikan PPN? Apakah berpengaruh secara positif atau negatif?	
3	Dari segi biaya, komponen biaya yang paling terdampak dengan adanya kenaikan PPN ini?	

b. Strategi Adaptasi

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Langkah-langkah apa yang telah bapak ambil untuk beradaptasi dengan kebijakan kenaikan PPN ini?	
2	Bagaimana cara bapak menyeimbangkan antara menjaga volume penjualan dan mempertahankan margin keuntungan?	

Lampiran 02. Transkrip Hasil Wawancara Penelitian

Nama : Putu Sutarma

Status : Karyawan *showroom*

Tanggal Wawancara : 06 Mei 2025

Waktu Wawancara : 12.00 WITA

1. Apakah bapak tahu tentang kebijakan kenaikan PPN? Seberapa jauh bapak mengetahuinya?

Jawaban: Iya saya dengar di berita pajak naik sekarang.

2. Bagaimana pandangan bapak terhadap kebijakan kenaikan PPN? Apakah berpengaruh secara positif atau negative?

Jawaban: Berpengaruh. Ya namanya usaha jual beli gini pasti berdampak kalau ada undang-undang baru dari pemerintah. Pajak naik, masyarakat sebagai pembeli kadang merasa takut. Berpengaruh juga ke harga mobil.

3. Dari segi biaya, komponen biaya yang paling terdampak dengan adanya kenaikan PPN ini?

Jawaban: Yang berdampak itu sparepart nya. Kita menjual mobil second gini harus ada perbaikan sebelum menjual ke pembeli.

4. Langkah-langkah apa yang telah bapak ambil untuk beradaptasi dengan kebijakan kenaikan PPN ini?

Jawaban: Kita menyesuaikan harga jual di pasaran karna banyak showroom mobil disini. Kita bersaing juga dalam penjualan. Kita juga menawarkan sistem kredit bagi yang tidak bisa beli *cash*.

5. Bagaimana cara bapak menyeimbangkan antara menjaga volume penjualan dan mempertahankan margin keuntungan?

Jawaban: Disini kita menjual mobil-mobil yang banyak di cari seperti mobil untuk keluarga. Biar cepat terjual



Nama : Kadek Pindayasa

Status : Pemilik *showroom*

Tanggal Wawancara : 07 Mei 2025

Waktu Wawancara : 11.05 WITA

1. Apakah bapak tahu tentang kebijakan kenaikan PPN? Seberapa jauh bapak mengetahuinya?

Jawaban: Yang saya tahu tidak banyak. Kenaikan PPN yang baru, di khususkan untuk barang mewah, yang lain tidak kena. Tujuan kenaikan ppn ini saya kurang tahu kenapa barang mewah saja kena ppn terbaru. Mungkin biar adil bagi masyarakat yang kurang mampu.

2. Bagaimana pandangan bapak terhadap kebijakan kenaikan PPN? Apakah berpengaruh secara positif atau negative?

Jawaban: Ada baik dan buruk menurut saya. PPN naik baik untuk pemerintah karena banyak pemasukan negara. Sedangkan untuk kami berpengaruh negatif. Ketika PPN naik, harga barang-barang terasa ikut naik juga. Apalagi kita menjual mobil seperti ini.

3. Dari segi biaya, komponen biaya yang paling terdampak dengan adanya kenaikan PPN ini?

Jawaban: Untuk mobil-mobil second ini, komponen-komponennya yang mahal. Harga sparepart yang berdampak.

4. Langkah-langkah apa yang telah bapak ambil untuk beradaptasi dengan kebijakan kenaikan PPN ini?

Jawaban: Ketika harga meningkat, kita tawarkan kredit pada pembeli agar mobilnya terjual, jika mereka tidak sanggup untuk beli *cash*. Ada garansinya juga disini.

5. Bagaimana cara bapak menyeimbangkan antara menjaga volume penjualan dan mempertahankan margin keuntungan?

Jawaban: Jual beli mobil gini butuh kesabaran. Agar mobil terjual cepat, kita mencari mobil yang banyak dicari sama pembeli saat ini. Kebanyakan mobil-mobil keluarga.



Nama : Putu Kevin
Status : Karyawan *showroom*
Tanggal Wawancara : 07 Mei 2025
Waktu Wawancara : 11.20 WITA

1. Apakah bapak tahu tentang kebijakan kenaikan PPN? Seberapa jauh bapak mengetahuinya?

Jawaban: Iya saya tahu. Untuk penambahan PPN ini setahu saya berlaku untuk barang mewah.

2. Bagaimana pandangan bapak terhadap kebijakan kenaikan PPN? Apakah berpengaruh secara positif atau negative?

Jawaban: Berpengaruh negatif karna akan meningkatkan beban biaya.

3. Dari segi biaya, komponen biaya yang paling terdampak dengan adanya kenaikan PPN ini?

Jawaban: Biaya yang paling terdampak itu biaya pembelian bahannya, suku cadangnya.

4. Langkah-langkah apa yang telah bapak ambil untuk beradaptasi dengan kebijakan kenaikan PPN ini?

Jawaban: Yang pasti, harga jual kita sesuaikan sama pasar saat ini, karna banyak yang menjual mobil bekas disini.

5. Bagaimana cara bapak menyeimbangkan antara menjaga volume penjualan dan mempertahankan margin keuntungan?

Jawaban: Untuk menjaga penjualan, kita lebih teliti dalam mencari mobil. Agar mobil bisa terjual dengan cepat. Kualitas mobil disini sudah terjamin. Ada garansinya.

Lampiran 03. Dokumentasi Wawancara

Keterangan	Foto
Wawancara bersama Bapak Putu Sutarma pada tanggal 06 Mei 2025	
Wawancara bersama Bapak Kadek Pindayasa pada tanggal 07 Mei 2025	
Wawancara bersama Bapak Putu Kevin pada tanggal 07 Mei 2025	

RIWAYAT HIDUP



I Gede Ria Erawan lahir di Gambuh pada tanggal 29 November 2002. Penulis lahir dari pasangan suami istri Bapak I Ketut Mariada dan Ibu Ni Kadek Supeni. Penulis berkebangsaan Indonesia dan beragama Hindu. Kini penulis bertempat di Banjar Dinas Gambuh, Desa Selat, Kecamatan Sukasada, Kabupaten Buleleng, Provinsi Bali.

Penulis menyelesaikan pendidikan dasar di SDN 2 Selat dan lulus pada tahun 2015. Kemudian penulis melanjutkan di SMP Ayodhya Pura dan lulus pada tahun 2018. Pada tahun 2021, penulis lulus dari SMA Negeri 2 Singaraja dan melanjutkan ke Strata 1 (S1) jurusan Ekonomi dan Akuntansi di Universitas Pendidikan Ganesha. Pada semester akhir tahun 2025 penulis telah menyelesaikan Skripsi yang berjudul “Persepsi dan Strategi Pengusaha Kendaraan Bekas Menghadapi Kebijakan Kenaikan PPN”. Selanjutnya, mulai tahun 2025 sampai dengan penulisan skripsi ini, penulis masih terdaftar sebagai mahasiswa Program Studi S1 Akuntansi di Universitas Pendidikan Ganesha.