

**PENGARUH VIRAL MARKETING DAN HARGA  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KINGSHOES  
BALI MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM”**

**SKRIPSI**

**Diajukan Kepada**

**Universitas Pendidikan Ganesha**

**Untuk memenuhi Salah Satu Persyaratan dalam Menyelesaikan**

**Program Sarjana Pendidikan Ekonomi**

**Oleh**

**Ni Kadek Citra Anggreni**

**NIM 2117011041**

**PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI**

**JURUSAN EKONOMI DAN AKUNTANSI**

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS PENDIDIKAN GANESHA**

**SINGARAJA**

**2025**

**SKRIPSI**

**DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI TUGAS DAN  
MEMENUHI SYARAT –SYARAT UNTUK MENCAPI  
GELAR SARJANA PENDIDIKAN**

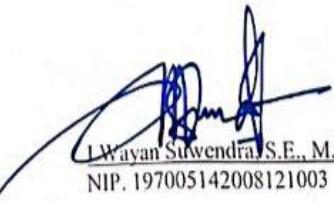
Menyetujui

Pembimbing I



Drs. I Nyoman Sujana, M.Si.  
NIP. 196706261993031003

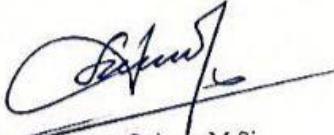
Pembimbing II



I Wayan Suwendra, S.E., M.Si.  
NIP. 197005142008121003

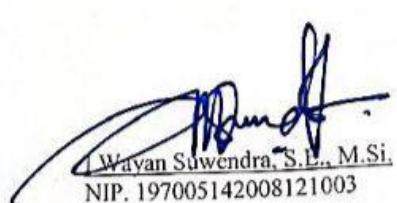
Skripsi oleh Ni Kadek Citra Anggreni  
Telah dipertahankan di depan dewan penguji  
Pada tanggal 01 Juli 2025.

Dewan Penguji



Drs. I Nyoman Sujana, M.Si.  
NIP. 196706261993031003

(Ketua)



Wayan Suwendra, S.L., M.Si.  
NIP. 197005142008121003

(Anggota)



Ni Wayan Ayu Santji, S.Pd., M.Pd.  
NIP. 199206062020122019

(Anggota)

Diterima oleh penitia Ujian Fakultas Ekonomi  
Universitas Pendidikan Ganesha Singaraja  
guna memenuhi syarat – syarat untuk mencapai gelas Sarjana Pendidikan

Pada :

Hari : Selasa  
Tanggal : 1 Juli 2025

Mengetahui,

Ketua Ujian,



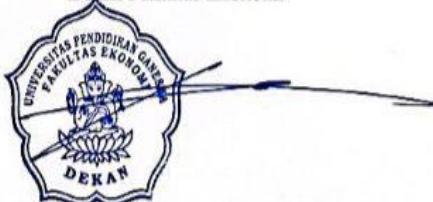
Dr. Dra, Ni Made Suci, M.Si  
NIP. 196810291993032001

Sekretaris Ujian,



Dr. M. Rudi Irwansyah, S.Pd., M.Pd  
NIP. 198712112018031002

Mengesahkan  
Dekan Fakultas Ekonomi



Prof. Dr. Gede Adi Yuniarta, S.E.,AK.,M.Si  
NIP. 197906162002121003

## **PERNYATAAN**

Dengan ini saya menyatakan bahwa karya tulis yang berjudul "**Pengaruh Viral Marketing dan Harga Terhadap keputusan Pembelian King Shoes Bali Melalui Media Sosial Instagram**" beserta seluruh isinya adalah benar-benar karya sendiri dan saya tidak melakukan penjiplakan dan pengutipan dengan cara-cara yang tidak sesuai dengan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan. Atas pernyataan ini, saya siap menanggung risiko/sanksi yang dijatuhkan kepada saya apabila kemudian ditemukan adanya pelanggaran atas etika keilmuan dalam karya saya ini atau ada klaim terhadap keaslian karya saya ini.

Singaraja, 21 Mei 2025

Yang Membuat pernyataan



Ni Kadek Citra Anggreni.  
NIM. 2117011041

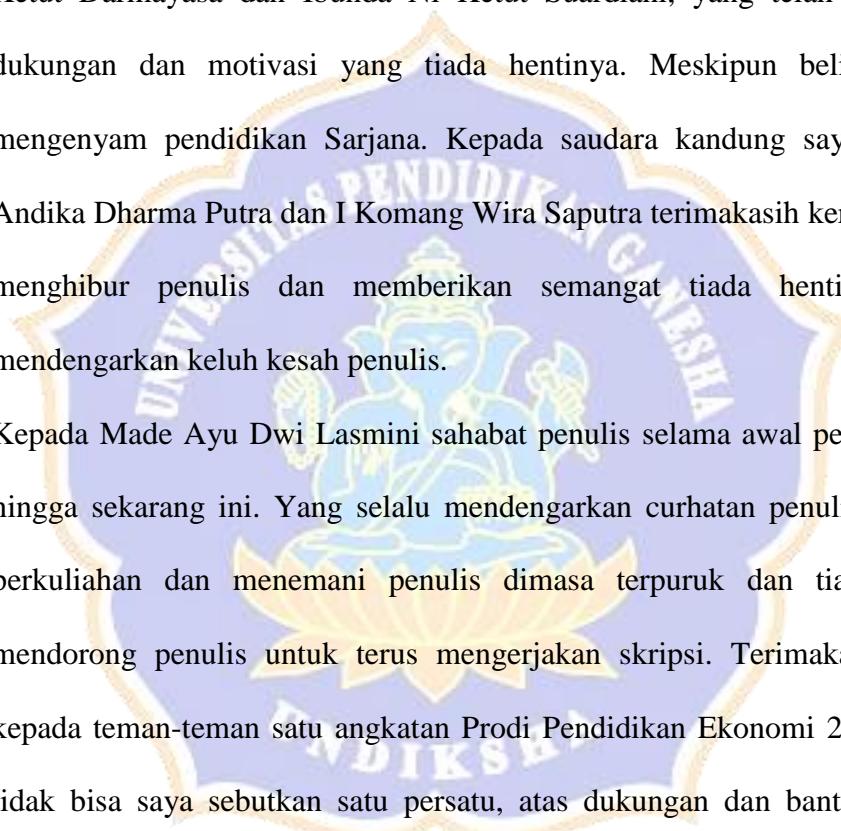


## **PRAKATA**

Puji syukur penulis panjatkan kehadapan Tuhan Yang Maha Esa Karena berkat rahmat-Nya lah, penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh *Viral Marketing* dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian *King Shoes* Bali Melalui Media Sosial *Instagram*”. Skripsi ini disusun guna memenuhi pesyaratan mencapai gelar sarjana pendidikan Universita Pendidikan Ganesha.

Dalam menyelesaikan skripsi, penulis menyadari bahwa keberhasilan dalam penulisan skripsi ini tidak lepas dari doa dan dukungan dari berbagai pihak. Dalam kesempatan ini penulis mengucapkan terimakasih kepada.

1. Bapak Prof. Dr. Wayan Lasmawan, M.Pd., selaku Rektor Universitas Pendidikan Ganesha
2. Bapak Prof.Dr. Gede Adi Yuniarta,S.E.,Ak.,M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universiata Pendidikan Ganesha.
3. Bapak Dr. Kadek Rai Suwena,S.Pd.,M.Pd., selaku Ketua Jurusan Ekonomi dan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Pendidikan Ganesha.
4. Bapak Dr. M. Rudi Irwansyah,S.Pd.,M.Pd., selaku Koordinator Program Studi S1 Pendidikan Ekonomi sekaligus Pembmbing Akademik.
5. Bapak Drs. Nyoman Sujana, M.Si., selaku Pembimbng Utama yang selalu sabar membimbing dan mengarahkan skripsi ini. Memberikan semangat serta masukan untuk penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
6. Bapak I Wayan Suwendra, S.E.,M.Si., selaku Pembimbng Pendamping yang telah memberikan bimbingan dan petunjuk dalam penyusunan skripsi hingga selesai.

- 
7. Ibu Ni Wayan Ayu Santi, S.Pd.,M.Pd., selaku penguji yang telah memberikan bimbingan dan arahan kepada penulis selama proses penyusunan skripsi hingga selesai.
  8. Pemilik serta pegawai Toko *King Shoes* Bali yang telah membantu penulis dalam mendapatkan data untuk penyusunan skripsi ini.
  9. Ucapan terimakasih ini saya sampaikan kepada orang tua tercinta, Bapak I Ketut Darmayasa dan Ibunda Ni Ketut Suardiani, yang telah memberi dukungan dan motivasi yang tiada hentinya. Meskipun beliau tidak mengenyam pendidikan Sarjana. Kepada saudara kandung saya I Putu Andika Dharma Putra dan I Komang Wira Saputra terimakasih kerena telah menghibur penulis dan memberikan semangat tiada hentinya dan mendengarkan keluh kesah penulis.
  10. Kepada Made Ayu Dwi Lasmini sahabat penulis selama awal perkuliahan hingga sekarang ini. Yang selalu mendengarkan curhatan penulis selama perkuliahan dan menemani penulis dimasa terpuruk dan tiada henti mendorong penulis untuk terus mengerjakan skripsi. Terimakasih juga kepada teman-teman satu angkatan Prodi Pendidikan Ekonomi 2021 yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu, atas dukungan dan bantuan yang diberikan, sehingga penulis tidak pernah tertinggal dalam mengerjakan tugas apapun.
  11. Tidak lupa penulis mengucapkan terimakasih kepada sahabat penulis Dekayu, Sinthia dan Jibo yang selalu menghibur ketika penulis sedih meskipun mereka menjadi manusia super sibuk namun tiada hentinya mereka memberikan semangat serta dukungan hingga penulis bisa selesai

menyusun skripsi ini. Kepada yang lain tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang sudah membantu saya dalam proses pembuatan skripsi ini. Terimakasih sebanyak-banyaknya yang sudah mengulurkan tangan dan berbuat kebaikan kepada penulis.

12. Terakhir, penulis ucapkan terimakasih kepada diri saya sendiri Ni Kadek Citra Anggreni yang telah bertahan hingga saat ini disaat penulis tidak percaya terhadap dirinya sendiri, mampu mengendalikan diri dari berbagai tekanan dan masalah yang datang diluar keadaan dan tak pernah memutuskan untuk menyerah walau sesulit apapun skripsi ini. Penulis tetep ingat bahwa setiap langkah kecil telah diambil adalah bagian dari perjalanan hidup meskipun terasa sulit. Penulis tetap menjadi manusia yang selalu mau berusaha dan tidak lelah mencoba sebab “ Skripsi yang berhasil adalah skripsi yang selesai”.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan karena keterbatasan kemampuan penulis miliki. Oleh karena itu, demi kesempurnaan skripsi ini penulis mengharapkan segala kritikan maupun saran yang sifatnya membangun dari berbagai pihak.. Penulis berharap skripsi ini dapat memberikan manfaat dan kontribusi, terutama bagi pengembangan dunia pendidikan.

Singaraja, 21 Mei 2025

Ni Kadek Citra Anggreni

## DAFTAR ISI

PRAKATA.....	i
ABSTRAK .....	iv
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL.....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	ix
DAFTAR LAMPIRAN .....	x
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	10
1.3 Pembatasan Masalah .....	11
1.4 Rumusan Masalah .....	11
1.5 Tujuan Penelitian .....	11
1.6 Manfaat Penelitian .....	12
BAB II KAJIAN TEORI.....	14
2.1 Keputusan Pembelian.....	14
2.1.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	14
2.1.2 Proses Keputusan Pembelian .....	15
2.1.3 Faktor-faktor Keputusan Pembelian .....	16
2.1.4 Dimensi Keputusan Pembelian .....	18
2.1.5 Indikator Keputusan Pembelian .....	20
2.2 <i>Viral Marketing</i> .....	20
2.2.1 Pengertian <i>Viral Marketing</i> .....	20
2.2.2 Dimensi <i>Viral Marketing</i> .....	21

2.2.3 Indikator <i>Viral Marketing</i> .....	22
2.1.3 Harga .....	23
2.3.1 Pengertian Harga.....	23
2.3.2 Dimensi Harga .....	25
2.3.3 Indikator Harga .....	26
2.4 Kajian Penelitian yang Relevan .....	27
2.5 Hubungan Antar Variabel .....	31
2.5.1 Hubungan <i>Viral Marketing</i> terhadap Keputusan Pembelian .....	31
2.5.2 Hubungan Harga terhadap Keputusan Pembelian.....	31
2.5.3 Hubungan <i>Viral Marketing</i> dan Harga terhadap Keputusan Pembelian .....	32
2.6 Kerangka berpikir.....	32
2.6 Hipotesis Penelitian.....	37
<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>37</b>
3.1 Tempat dan Waktu Penelitian .....	37
3.2 Rancangan Penelitian .....	37
3.3 Populasi dan Sampel Penelitian .....	39
3.4 Jenis dan Sumber Data .....	41
3.4.1 Jenis Data .....	41
3.4.2 Sumber Data.....	41
3.5 Variabel dan Definisi Variabel.....	41
3.6 Metode dan Instrumen Pengumpulan Data .....	43
3.6.1 Metode Pengumpulan Data .....	43
3.6.2 Instrumen Pengumpulan Data .....	44
3.7 Metode dan Teknik Analisis Data.....	45
3.7.1 Uji Asumsi Klasik .....	46

3.7.2 Uji Hipotesis .....	47
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBEHASAN .....</b>	<b>50</b>
4.1 Deskripsi Data Penelitian .....	50
4.1.1 Gambaran Umum Responden .....	50
4.1.2 Deskripsi Presepsi Responden Atas Variabel Penelitian .....	52
4.1.3 Analisisi Statistik Deskriptif Penelitian .....	61
4.2 Uji Asumsi Klasik .....	63
4.2.1 Uji Normalitas .....	63
4.2.2 Uji Multikolinearitas .....	64
4.2.3 Uji Heterokedastisitas .....	65
4.3 Analisis Regresi Linear Berganda.....	66
4.4 Koefisien Determinasi ( R <sup>2</sup> ) .....	69
4.5 Pengujian Hipotesis.....	70
4.6 Pembahasan Hasil Penelitian .....	73
4.7 Implikasi.....	81
4.8 Keterbatasan Penelitian .....	83
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>85</b>
5.1 Rangkuman .....	85
5.2 Simpulan .....	87
5.3 Saran.....	88
<b>DAFTAR RUJUKAN .....</b>	<b>90</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>94</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu .....	27
Tabel 3. 1 Definisi Operasional Variabel.....	42
Tabel 4. 1 Presentase Jumlah Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	51
Tabel 4. 2 Presentase Jumlah Responden Berdasarkan Usia .....	51
Tabel 4. 3 Jawaban Responden Terhadap Variabel <i>Viral Marketing</i> .....	53
Tabel 4. 4 Jawaban Responden Terhadap Variabel Harga .....	56
Tabel 4. 5 Jawaban Responden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian .....	59
Tabel 4. 6 Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	62
Tabel 4. 7 Hasil Uji Normalitas .....	63
Tabel 4. 8 Hasil Uji Multikolinearitas.....	65
Tabel 4. 9 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	66
Tabel 4. 10 Uji Regresi Linier Berganda .....	67
Tabel 4. 11 Uji Koefisien Determinasi .....	70
Tabel 4.12 Hasil Uji t Pengaruh <i>Viral Marketing</i> (X1) Terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	71
Tabel 4. 13 Hasil Uji t Pengaruh Harga (X2) Terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	72
Tabel 4. 14 Hasil Uji F Variabel <i>Viral Marketing</i> (X1) dan Harga ( X2) Terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	73

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Data Penjualan <i>King Shoes</i> Bali Bulan Juli-Desember 2024.....	6
Gambar 2. 1 Kerangka Berpikir .....	35
Gambar 3. 1 Rancangan Penelitian .....	38



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Surat Penelitian.....	95
Lampiran 2 Daftar Nama Responden Uji Validitas dan Reliabilitas .....	97
Lampiran 3 Kuesioner Uji coba Validitas dan Reliabilitas.....	98
Lampiran 4 Tabulasi Kuesioner (Uji Coba Instrumen ).....	101
Lampiran 5 Hasil Output SPSS Uji Validitas dan Reliabilitas (Uji Coba) .....	104
Lampiran 6 Rekapitulasi Hasil Uji Coba Rekapitulasi Hasil Uji Coba .....	107
Lampiran 7 Kuesioner Penelitian.....	108
Lampiran 8 Responden Penelitian .....	112
Lampiran 9 Tabulasi Data Hasil Penelitian .....	118
Lampiran 10 Hasil Output SPSS Uji Validitas dan Reliabilitas .....	127
Lampiran 11 Deskripsi Data Karakteristik Responden.....	129
Lampiran 12 Frekuensi Hasil Penelitian dan Data Persepsi Responden Frekuensi Hasil Penelitian .....	130
Lampiran 13 Output Uji Asumsi Klasik .....	137
Lampiran 14 Output Regresi Linier Berganda.....	138
Lampiran 15 Output Uji Koefisien Determinasi.....	138
Lampiran 16 Output Uji t dan Uji F.....	139
Lampiran 17 Dokumentasi.....	140
Lampiran 18 Daftar Riwayat Hidup.....	142